

Инновационные компании на рынке: механизмы продвижения

В пятницу, 15 ноября, в рамках представительного Международного форума «Технопром-2013» состоялся семинар «Практика передачи объектов интеллектуальной собственности (ИС) в хозяйственный оборот предприятий», посвященный патентному праву, который провели мэрия Новосибирска, Агентство интеллектуальных прав «ИНКО» и ГПНТБ СО РАН.

На семинаре с докладами выступили патентный поверенный США Игорь Шойхет, который в докладе «Интеллектуальная собственность инновационных предприятий США. Порядок создания и взаимодействия сторон» поделился своим опытом работы патентных отделов американских компаний и рассказал о принципиальных отличиях работы этой системы в США и в нашей стране.

Подробно осветил состояние работы судов по патентным спорам в России ведущий специалист отдела судебного представительства Федерального института промышленной собственности (ФИПС) Николай Медведев. В своем докладе он отметил основные тенденции в работе судов за последние полгода в условиях утверждения новых процессуальных правил в свете изменения федерального законодательства.

Патентный поверенный РФ, ст. преподаватель НГУ Екатерина Шехтман рассказала о служебных изобретениях и выплате вознаграждений их авторам. Исполнительный директор ООО УК «Ломоносов Капитал» Андрей Старков представил инновационные проекты предприятия в сфере практики создания ИС посевным венчурным капиталом, тогда как эксперт Агентства защиты интеллектуальных прав Олеся Ермакова дала конкретные рекомендации в условиях существования новой системы налогообложения выплат авторского вознаграждения и лицензионных платежей.

В завершении круглого стола, ведущим которого выступил заместитель директора ГПНТБ СО РАН Дмитрий Цукерблат, участники обменялись мнениями по ключевым вопросам работы этой секции «Технопрома-2013».

Интеллектуальная собственность — в России и за рубежом

Темы, заданные столь крупным форумом, стали лейтмотивом целого ряда дискуссий на уровне институтов СО РАН, новосибирских предприятий, в том числе компаний, представляющих малый и средний бизнес. Своим образным отголоском форума стал и региональный образовательный семинар «Механизмы продвижения разработок инновационных компаний на рынок», прошедший 21 ноября в Государственной публичной научно-технической библиотеке Сибирского отделения РАН, организованный Правительством Новосибирской области и библиотекой.

Всего в мероприятии были задействованы 78 человек, в том числе 24 студента различных вузов г. Новосибирска, представители Сибирских отделений РАН, РАСХН, РАМН и НИИ, промышленных предприятий различных форм собственности. Кроме того, в работе участвовали представители администрации НСО, а также сотрудники информационных учреждений и библиотек, центров поддержки молодежных инициатив и содействия инновационной деятельности, новосибирские патентоведы.

В своём вступительном слове директор ГПНТБ СО РАН д. т. н., проф. Борис Степанович Елепов подчеркнул: «Значение форума «Технопром-2013», прошедшего на большом эмоциональном подъёме, отметили и заместитель председателя Правительства РФ Д. О. Рогозин, и председатель правления «Роснано» А. Б. Чубайс, и губернатор Новосибирской области В. А. Юрченко. Все они акцентировали роль Новосибирска как третьего города Российской Федерации по своему потенциалу. Все они отметили, что НСО находится в начале совершенно нового этапа, связанного с инновационным и технологическим развитием. Инновационное развитие подразумевает, что экономика строится на базе совершенно новых технологий и разработок, новых способах управления и механизмах принятия решений».

Однако Борис Степанович отметил, что не стоит ограничиваться простой констатацией этих фактов, и привёл пример развития экономики таких стран как Израиль и США. Сегодня значительная часть сотрудников корпорации Microsoft — это бывшие выпускники Новосибирского государственного университета. А в Израиле на несколь-

ких высокотехнологичных предприятиях главными инженерами и технологами работают новосибирцы, москвичи, ленинградцы. Конечно, отметил он, сегодня проблема «утечки мозгов» стоит не так остро, как, например, ещё 10 лет назад: «Мы не случайно приглашаем на подобные семинары студентов — ведь главной проблемой РФ является проблема образования. Всем уже давно ясно, что развитие технологий невозможно без квалифицированного кадрового состава. А система переподготовки кадров сегодня у нас практически отсутствует, хотя правительство готово выделять деньги для того, чтобы перейти на новый уровень системы образования. Но опять же, осуществление этих программ предполагается на платформе и по образцу зарубежных технических центров и крупных университетов. В России не так много вузов, которые могут подготовить специалистов, способных воспринимать совершенно новые технологии».

В настоящее время существует множество технологических новшеств, которые способны приносить миллионные и даже миллиардные прибыли. Подобные примеры есть и у нас: литиевый завод «Лиотех» в Новосибирске, программы по сильноточной электронике, медицинские разработки. Многие разработки институтов СО РАН вошли в повседневную мировую практику. И сегодня для нашей страны крайне важно не уступить некогда занимаемые передовые позиции, — подчеркнул директор ГПНТБ СО РАН. — Для этого, в том числе, важна подготовка специалистов юридической квалификации, которые могли бы защищать интеллектуальную собственность, а таковых сегодня единицы. Без грамотной защиты интеллектуальной собственности деньги от наших разработок могут утек из страны».

Тему поддержки технологических разработок с помощью венчурного капитала, объединения усилий бизнес-сообщества и научного сообщества развил в своем выступлении директор Новосибирского областного инновационного фонда к. т. н. Борис Иванович Ивлев. По его словам, вопрос реализации научных разработок на собственной технологической базе является принципиальным, что остро ставит проблему защиты интеллектуальной собственности. «Сегодня создаётся множество изобретений, однако, к великому сожалению, мы так и не научились их продавать. В Новосибирской области на территории интенсивно развивающегося научно-образовательного комплекса есть лишь несколько случаев, когда продажа интеллектуальной собственности принесла приличные дивиденды. Среди подобных примеров успешной работы Институт катализа, Институт ядерной физики СО РАН, и ещё несколько институтов, которые базируют свою деятельность на разработках прошлых лет, что подразумевает существование «длинных денег» и долгосрочного планирования от научного открытия до реализации разработок».

Ещё к этому ряду можно причислить несколько малых предприятий, в частности компанию «СибЭнзим», директором которой является Сергей Дяттерёв. Компания занимается ферментами и в основном продает свою продукцию за рубежом, а институтам СО РАН предоставляет её безвозмездно для научных исследований. Предприятие построило свою работу таким образом: по истечении трёхлетнего периода оно предлагает своим клиентам получение лицензии или приобретение патента и получает приличную прибыль. Это малая компания, связанная с ГНЦ ВБ «Вектор», в ней работает не более 10 человек, ежегодно у них проходят стажировку небольшие группы студентов-старшекурсников НГУ. Директор фирмы около десяти лет провёл в США, и вот что важно: приобретая опыт за рубежом, предприниматели гораздо лучше могут организовать свой бизнес здесь, в России. К сожалению, в нашей области тому есть единичные примеры, а хотелось бы, чтобы их было больше. Нужно понимание, как работать в новых условиях. Сегодня внутри России есть возможности реализовывать свой наукоёмкий потенциал в сотрудничестве с другими регионами. В этой связи перспективным выглядит сотрудничество с Татар-



станом, где в инфраструктуру вложено много средств, но не хватает кадрового потенциала», — отметил Б. И. Ивлев.

В приветственных обращениях к участникам семинара Б. И. Ивлев и Б. С. Елепов дали характеристику современного этапа перехода российской экономики от сырьевой к конкурентоспособной. Они также высказали мнение, что для решения проблем малого инновационного бизнеса предприятиям необходимо всем вместе охватить «непрерывными цепочками» взаимосвязанные технологические циклы. Выступающие указали на важность проведения подобных образовательных семинаров, которые регулярно проходят в ГПНТБ СО РАН и на которых можно получить информацию из первых уст.

Возможности для развития предприятий

В основной программе заседания были представлены три доклада. В первом из них Ольга Владимировна Валиева, к. э. н., с. н. с. Института экономики и организации промышленного производства СО РАН, ст. преподаватель Новосибирского государственного университета рассказала о тенденциях развития спроса на инновации со стороны основных агентов экономики. Её сообщение содержало подробный перечень международных, федеральных и региональных фондов, инициатив и других форм финансовой поддержки и субсидирования молодёжи в научно-технической и инновационной деятельности. Ольга Владимировна дала подробную характеристику институциональных основ сферы развития науки и инноваций, привела списки основных нормативных документов различного уровня, необходимых для реализации проектов в этой сфере. Докладчик уделил большое внимание налогообложению инновационных предприятий, в частности использованию налоговых льгот. Информация о существующих налоговых льготах для предприятий инновационной сферы, наглядно представленная в ее презентации, вызвала большой интерес у участников семинара.

Как добиться успеха: формула поддержки и реальные схемы

В докладе генерального директора компании IT-TOP по разработке программного обеспечения Ярослава Александровича Полищука была затронута тема коммерциализации инновационных разработок и такой актуальный вопрос, как успешное осуществление проектов, затрата ресурсов предприятия, возможные подводные камни, которые приходится обходить на пути к успеху. В своём эмоциональном и подробном сообщении Я. И. Полищук рассказал об опыте выхода руководимой им компании на отечественный рынок. Он провёл сравнительный анализ «классических/теоретических» и «реальных» схем выхода малого предприятия на

рынок, о существующих различных подходах при столкновении с препятствиями на пути от планирования к реализации проектов. По его словам, сегодня недостаточно простого составления классического бизнес-плана, рекламной кампании, разработки технологического цикла: важно знать особенности своего рынка. В некоторых случаях высокотехнологичный продукт «живёт» на рынке не более полугодя, и тогда срок его полной разработки составляет одну неделю. И даже в этом случае никто не гарантирует успеха с первой попытки. Выступление Я. А. Полищука вызвало у собравшихся много конкретных вопросов о технологичности создания фирмы. Весьма показательным, что особую заинтересованность при этом проявили студенты.

В завершение работы семинара состоялось выступление директора Инновационного центра Кольцово, к. полит. н. Андрея Петровича Линюшина «Продвижение инновационных разработок сибирских учёных на российских и зарубежных рынках». Докладчик поделился опытом комплексного сопровождения проектов в сфере трансфера технологий, в том числе подробно охарактеризовал инфраструктурные инструменты и услуги для малых и средних предприятий. Участники семинара получили возможность ознакомиться с возможностями инструментов Gate2Rubin, Российской сети трансфера технологий и её Сибирского регионального узла, получили представление о полном спектре услуг и результатах пятилетней работы Инновационного центра Кольцово.

Образовательный семинар завершился дискуссией по проблемам развития инновационного бизнеса в регионе. Слушатели высоко оценили профессиональный уровень докладчиков и организации мероприятия. Выступающие, в свою очередь, положительно отзывались о профильности и заинтересованности аудитории, отметив ее компетентность и точное формулирование вопросов, что говорит о том, что будущие молодые специалисты уже сегодня хорошо представляют сферу своих занятий. Большинство слушателей задали в предоставленных им анкетах тематику или конкретные вопросы, которые будут учтены при формировании программ следующих информационно-образовательных мероприятий ГПНТБ СО РАН.

По традиции для слушателей была подготовлена тематическая выставка литературы. Участникам семинара был предложен раздаточный материал, в который вошли подготовленный сотрудниками ГПНТБ СО РАН библиографический указатель литературы, рекламные и информационные документы. Все желающие смогли получить электронные копии презентаций докладов, и можно с уверенностью сказать, что мероприятия подобного уровня будут проходить в ГПНТБ СО РАН и в дальнейшем.

Н. В. Новикова, зав. патентным отделом ГПНТБ СО РАН;
В. Г. Иванов, гл. библиотекар.